

Curriculum Vitae Duco Scholtanus

Persoonlijke gegevens

Roepnaam Duco
Achternaam Scholtanus
Mobiele telefoon 06 - 11767611
E-mail duco@scholtanus.nl
Twitter @ducuscholtanus
LinkedIn <http://nl.linkedin.com/in/ducuscholtanus>



Scholing en opleidingen

Opleiding	Locatie	Diploma
NIMA	ISBW, Houten	Ja
Euromarketing	SRM, Amsterdam	Ja
HBO Salesmanagement	ISBW, Houten	Ja
Executive Interim Management	Nyenrode, Breukelen	Ja

Vele interne opleidingen en trainingen op het gebied van sales, marketing, presentatievaardigheden en management.

Profielchets

Mensen met wie ik werk omschrijven mij doorgaans als enthousiast, optimistisch, positief, mensgericht, direct, persoonlijk, assertief, pragmatisch, initiatiefrijk en resultaatgericht. Ik ga altijd uit van de kracht van mensen en probeer hen het beste uit zichzelf te laten halen. Hierbij stimuleer ik waar nodig, maar zal altijd mijn omgeving prikkelen om zelf met oplossingen en ideeën te komen. Waar nodig benoem ik knelpunten en stimuleer anderen hun verantwoordelijkheid te nemen in het oplossen ervan. Naar opdrachtgevers toe adviseer ik naar aanleiding van punten tijdens opdrachten naar voren komen over mogelijke verbeterpunten. Hierbij benoem ik uiteraard vanuit welke rol ik handel.

Wanneer nodig schroom ik vanuit managementposities niet om kordate besluiten te nemen en deze uit te voeren. In mijn contacten met de markt werk ik altijd vanuit mijn actieve netwerk. Ik ben actief op de sociale media, als ondersteuning voor mijn persoonlijke netwerkactiviteiten.

Werkervaring als zelfstandig ondernemer

Vanaf 1 februari 2001 werk ik als zelfstandig bedrijfsadviseur en interimmanager en heb in deze periode de volgende opdrachten uitgevoerd op het gebied van management, verkoop, marketing, communicatie en presentatie.

Business Building te Utrecht – Business Development Manager (2015)

Ontwikkelen en (laten) uitvoeren van een integrale multichannel strategie voor het management van dit bureau.

Taken:

- Opzetten plan van aanpak multichannel strategie
- Benaderen potentiële klanten m.b.v. telemarketing, beursbezoek, social media en netwerken.

Curriculum Vitae Duco Scholtanus

Gebr. vd Donk te Oss - Business Development Manager (2014 - 2015)

Als onderdeel van multinational SPIE is Gebr. vd Donk allround aannemer in ondergrondse infrastructuur, van glasvezel-netwerken, data- en telecommunicatie, gas, water en energiebeheer.

Taken:

- Ontwikkelen van nieuwe business concepten
- Actief benaderen van nieuwe accounts voor glasvezelprojecten
- Formeel en functioneel aansturen afdeling Calculatie
- Eindverantwoordelijk voor de externe communicatie, waaronder de social media
- Tendermanager voor een zeer grote multidisciplinaire aanbesteding
- Actief lid van het managementteam.

Rijnstate Ziekenhuis te Arnhem - Procesbegeleider polikliniek Orthopedie & Chirurgie (2013 - 2014)

Poliklinische afdeling met een moeizame samenwerking tussen management en de 35 medewerkers. In opdracht van de zorgmanager als trainer en procesbegeleider in zowel individuele als plenaire coaching- en trainingssessies met succes gewerkt aan de werkcultuur, de onderlinge communicatie en voor alle betrokkenen heldere en werkbare samenwerkingsafspraken.

InterExcellent Executive Interim Management te Baarn - geassocieerd interimmanager (2010 - 2015)

Als associé verbonden aan Interexcellent, een gerenommeerd interim managementbureau. Namens Interexcellent was ik in 2009 en 2010 actief als interim-verkoopdirecteur Consumentenmarkt bij RWE Energy Nederland.

Ik Start Smart® Gelderland & Overijssel - Gastspreker/presentator (2006 - 2015)

IkStartSmart® is een project van de KvK, Provincies en Gemeenten dat startende ondernemers helpt bij het maken van een succesvolle start. IkStartSmart® biedt nuttige informatie, ervaren coaches, trainingen en brengt starters in contact met andere beginnende ondernemers. Namens IkStartSmart® verzorg ik regelmatig netwerktrainingen en masterclasses over zakelijk netwerken.

IMK Opleidingen te Alphen aan den Rijn - senior trainer (2001 - 2015)

Namens IMK Opleidingen word ik regelmatig ingehuurd als senior trainer in verkoop, management, communicatie en time-management. De laatste jaren vooral maatwerk- en in-company trainingen, voor opdrachtgevers als RPS Advies- en Ingenieursbureau, Strootman Group, HKS Metals, Knaap Maatwoningen, NN Netherlands, Amphia Ziekenhuizen Breda, Kamer van Koophandel Rotterdam, Kober Kindercentra, Mertens/Groenselekt, Waterbedrijf Groningen, Verder Pompen, Intrakoop, OGD, Stichting Arosa, Dienst Justitiële Inrichtingen, Rhenus Logistiek v/h Roadair Cargo en vele andere bedrijven en organisaties.

Kamer van Koophandel - gastspreker (2001 - 2015)

Namens de Kamer van Koophandel in heel Nederland trainer, gastspreker, presentator, gespreksleider en dagvoorzitter tijdens interactieve seminars over ondernemerschap, marketing, verkoop en netwerken.

D&B Grafische Techniek te Zeewolde - bedrijfsadviseur (2013 - 2014)

D&B Grafische Techniek levert en installeert professionele printers voor de uitvaartwereld. Als bedrijfsadviseur en trainer begeleidde en trainde ik het commercieel team en de directie in actieve sales, zowel binnen- als buitendienst. Samen met de actief meewerkende directie intensief betrokken geweest bij de groei en ontwikkeling van het bedrijf.

Speck Pompen Nederland te Zevenaar - bedrijfsadviseur en trainer (2013 - 2014)

Groothandel en installateur van professionele pompen voor scheepvaart en industrie. Als adviseur heb ik de directeur/eigenaar begeleid in een professionaliseringslag van het bedrijf. Als trainer heb ik het verkoopteam actief leren verkopen en gestructureerd accountmanagement ingevoerd.

Curriculum Vitae Duco Scholtanus

TraceBuzz te Ermelo - bedrijfsadviseur (2013)

Ontwikkelaar van intelligente software voor webcaretoepassingen. Als bedrijfsadviseur en trainer begeleidde ik het verkoop binnenteam en de accountmanagers buitendienst in actieve sales en bij het opstellen van een verkoopplan.

Limez Domedica te Doetinchem - Marketing manager a.i. (2011 – 2013)

Adviesbureau dat zorginstellingen en overheden adviseerde over toepassing van bestaande en nieuw te ontwikkelen technologie en zorginnovaties. Ook ontwikkelt dit bureau producten voor de medische- c.q. zorgmarkt. Op interim-basis was ik als marketingmanager mede verantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van een marketing- en een verkoopplan.

Klein & Melgert Developments (KMD) te Duiven - Commercieel directeur a.i. (2010 – 2011)

KMD ontwikkelt, produceert en verkoopt spraak- en communicatiehulpmiddelen, omgevingsbediening en computer-aanpassingen voor mensen met een functiebeperking. Van oktober 2010 tot en met december 2011 was ik op interim basis commercieel manager bij dit innovatieve bedrijf. Onderdeel van deze functie was het onderhandelen met zorgverzekeraars en zorgkantoren over leveringscontracten voor spraakcomputers.

RWE Essent te Helmond - Salesdirector Zakelijke Markt a.i. (2009)

Als interim Senior Manager Zakelijke Markt was ik eindverantwoordelijk voor de verkoopresultaten van de verkoopteams Consumentenmarkt bij RWE Nederland m.b.t. het afsluiten van energiecontracten. Tevens was ik actief betrokken bij de integratie van RWE in Essent.

Facility Management Partner (FMP) en PCA Trainingen te Doesburg - Commercieel Directeur a.i. (2008 – 2009)

Interim management en trainingsbureau voor de facilitaire sector. Als interim commercieel directeur van beide bedrijven eindverantwoordelijk geweest voor alle commerciële en operationele zaken.

Kamer van Koophandel Nederland te Woerden - Salesmanager Informatieproducten a.i. (2004 -2005)

KvK Nederland was destijds het hoofdkantoor en centraal datacentrum voor de 12 regionaal werkende Kamers van Koophandel. Als Salesmanager had ik de dagelijkse leiding over de afdeling Verkoop Informatie Producten en was ik praktijktrainer voor medewerkers van Telefonische Verkoop, Accountmanagement en Verkoop Binnen op hun communicatieve en commerciële vaardigheden.

Telfort te Amsterdam - Procesbegeleider & verandermanager Customer Operations a.i. (2003 – 2004)

Bij deze landelijke provider van mobiele en vaste telecommunicatiediensten begeleidde ik als Managementcoach het middenkader van afdeling Customer Operations Business Market in een professionaliseringsslag naar meer pro-activiteit van de callcenters waaraan zij leiding gaven.

Regionaal Indicatie Orgaan (RIO) Midden Holland te Gouda - Verandermanager Callcenter a.i. (2002 – 2003)

Het RIO (nu: ClZ) voert de indicaties voor extramurale zorg uit. Als interim operationeel manager heb ik een kleinschalig callcenter opgezet en ingericht, van het verhuizen naar de nieuwe locatie en het aankopen en laten inrichten van een nieuwe telefooncentrale tot en met het aannemen en opleiden van medewerkers.

Carint Thuiszorg te Hengelo (Ov.) - Operationeel Manager Meld-Zorgcentrale a.i. (2001 – 2002)

In de toenmalige vorm leverde Carint thuiszorg en ondersteunende diensten in Twente. Als interim operationeel manager gaf ik leiding aan 60 medewerksters van de Meld-Zorgcentrale en reorganiseerde het managementteam in opdracht van de Raad van Bestuur.

Curriculum Vitae Duco Scholtanus

Werkervaring in loondienst

Voor mijn start als ondernemer werkte in loondienst bij de volgende organisaties.

UPC/Priority Telecom te Velp - Salesdirector Zakelijke Markt (1999 – 2001)

Leverancier en installateur van internet, telecommunicatie en televisiediensten via de kabel. Als Salesdirector Zakelijke Markt bij de telecom- en internetdivisie was ik eindverantwoordelijk voor de planning en uitvoering van het acquisitie- en retentiebeleid en de commerciële prestaties van de sales- en marketingteams voor de zakelijke markt in Gelderland, Flevoland en Friesland.

KPN Telecom te Den Haag - Areamanager Marketing & Verkoop Nederland (1999 – 2000)

Businesscoach voor regiodirectie en 10 salesmanagers in de zakelijke markt, tevens informele aansturing van nieuwe marketing- en verkoopcampagnes vanuit hoofdkantoor KPN naar de regiokantoren in midden en west Nederland.

KPN Telecom te Zwolle - Salesmanager Major Accounts (1996 – 1999)

Commercieel eindverantwoordelijk voor de aansturing van de sales- en accountmanagementteams met circa 40 medewerkers in het marktsegment Major Accounts in de regio Zwolle.

KPN Telecom te Den Haag - Salescoördinator Rabobank Accountteam (1994 – 1996)

Vanuit KPN hoofdkantoor (Corporate Account Groep) landelijk verantwoordelijk voor de aansturing van de commerciële activiteiten van 35 accountmanagers voor het account Rabobank. Met succes verworven van een raamovereenkomst voor levering en installatie van telefooncentrales aan circa 750 regionale Rabobank kantoren.

KPN Telecom te Arnhem - Accountmanager (1992 – 1994)

Als accountmanager verantwoordelijk voor de omzet van KPN in de regio's Arnhem, Achterhoek en Liemers.

Coulter Electronics te Mijdrecht - Accountmanager (1991 – 1992)

Ontwikkelaar en leverancier van analyse apparatuur en diensten aan o.a. ziekenhuizen en klinisch-chemische laboratoria. Ik was bij Coulter commercieel verantwoordelijk voor de actieve verkoop in zuid Nederland.

KPN Telecom te Arnhem - Telecommunicatie Adviseur zakelijke markt (1988 – 1991)

Verkoper in opleiding bij de verkoop van telecommunicatie apparatuur en diensten in diverse commerciële functies, waaronder: Verkoop Advies Centrum, telefonische verkoop, verkoop binnen, verkoop-buiten en accountmanagement.

KPN Telecom te Arnhem - commercieel administratief medewerker (1986 – 1988)

Commercieel-administratieve werkzaamheden, tevens verkoop-binnen activiteiten.

Koninklijke Landmacht te 't Harde - Hospik-ambulance chauffeur (1985 – 1986)

Als dienstplichtig ambulance-chauffeur leverde ik paramedische- en verpleegkundige zorg. Ook was ik actief in het opleiden van nieuwe collega's en beheren van het kazerne ziekenverblijf.

St. Elisabeth's Gasthuis te Arnhem - Leerling-verpleegkundige A (1981 – 1984)

Het voormalige St. Elisabeth's Gasthuis was een algemeen ziekenhuis en is nu onderdeel van Rijnstate Ziekenhuis. Ik volgde er de interne praktijkopleiding tot A-Verpleegkundige, met stages op de afdelingen Neurologie, Chirurgie, Interne Geneeskunde, Kinderafdeling en de Kraamafdeling.

Curriculum Vitae Duco Scholtanus

Taalvaardigheid

Nederlands	moedertaal
Engels	professioneel werkniveau
Duits	voldoende werkniveau
Frans	redelijk werkniveau

Hobby's

- Golf
- Toerfietsen
- Koken
- Skiën.